

CHARGE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (F/H) Poste permanent

Entreprenariat, proximité, valorisation des ressources locales, recherche de l'excellence, attachement au travail bien fait et de qualité, transmission des savoir-faire... Ces valeurs vous font écho et vous les partagez ? Vous souhaitez vous impliquer dans un secteur d'activité riche et dynamique ? Alors rejoignez la Chambre de métiers et de l'artisanat de Bretagne (CMAB) !

Porte-parole de l'artisanat, la CMAB a pour objectif d'accompagner, de représenter et de défendre les intérêts des 75 000 entreprises artisanales comme de promouvoir l'Artisanat auprès des instances locales, régionales et nationales. Aux côtés des 100 membres élus par les chefs d'entreprises, les 800 collaborateurs sont très fiers de concourir à la réussite des jeunes en leur apprenant un métier et de s'investir et de participer au développement de l'économie de proximité avec les artisans.

La Chambre de Métiers et de l'Artisanat de région Bretagne recrute **un chargé de développement commercial / une chargée de développement commercial** pour son Campus de Ploufragan (22).

Les missions principales :

Sous l'autorité de la Responsable du service "Promotion et recrutement", vous développez le réseau des entreprises artisanales formatrices. Vous intervenez notamment auprès des entreprises des secteurs en tension (informatique, métiers de bouche, bien-être...) et lors des ouvertures de nouvelles formations. Vous êtes en veille sur les besoins des entreprises.

À ce titre, vos principales missions sont les suivantes :

- Vous contribuez à la promotion de l'apprentissage et du campus auprès des entreprises artisanales et lors de différents événements (Journées Portes Ouvertes, Salons et Forums Métiers). Vous informez les employeurs de manière globale sur l'apprentissage (la formation, les rôles et missions des maîtres d'apprentissage, les mesures incitatives, la simulation du coût global du recrutement d'un apprenant en alternance),
- Vous mettez en œuvre des plans d'action adaptés aux enjeux des filières identifiés lors des revues annuelles de l'offre de formation,
- Vous identifiez et prospectez les entreprises, les réseaux professionnels et les collectivités territoriales susceptibles d'accueillir un apprenant,
- Vous fidélisez un réseau d'entreprises partenaires,
- Vous tissez des relations avec les partenaires de l'emploi et de la formation et participez aux différents temps autour de la dynamique emploi-formation organisés sur les territoires,
- Vous conseillez et accompagnez les employeurs dans leurs besoins en compétences, la formation la plus adaptée à l'entreprise, la recherche d'apprentis et leur intégration.

Le profil requis :

- Vous êtes titulaire d'un Bac+3 en techniques de commercialisation, relation client, commerce opérationnel ou équivalent, et une expérience professionnelle réussie de 3 ans,
- Vos qualités relationnelles et votre sens du service client vous sont reconnues,
- Vous maîtrisez l'expression orale et écrite en français et les outils informatiques (Pack Office, M365, Internet),
- Vous maîtrisez les techniques de prospection commerciale et déployez un argumentaire ; vous êtes très à l'aise pour conduire un entretien et adaptez votre discours selon votre interlocuteur,
- Votre écoute active, votre capacité à rendre compte, votre dynamisme, votre bonne humeur et votre rigueur seront appréciés dans le cadre de votre mission,
- Votre bonne connaissance de l'entreprise artisanale et de l'offre de formation en alternance se révélera être un atout pour ce poste,
- Vous êtes titulaire du Permis B.

Informations sur le poste :

- Localisation administrative : **Ploufragan**
- Type d'emploi : Titulaire
- Temps de travail : Temps plein
- Positionnement : Cadre - Niveau 1
- Rémunération : selon statut du personnel des CMA.

Modalités de candidatures :

- Référence de l'annonce (à rappeler dans la candidature) : 028-2024-02-C22P-Chargé développement commercial
- Date limite de candidatures : 29/02/2024
- Prise de fonction : 01/03/2024
- Candidatures à adresser au Président de la CMA de Région Bretagne.
- Vous vous reconnaissez dans cette annonce. Envoyez-nous votre CV et lettre de motivation avec vos prétentions salariales.

Avantages :

- Rémunération sur 13 mois
- Mutuelle santé prise en charge à 65 % par l'employeur
- Prévoyance prise en charge en intégralité par l'employeur